



TAURON to druga co do wielkości Grupa energetyczna w Polsce, zajmująca się wydobyciem węgla oraz produkcją, dystrybucją, sprzedażą energii elektrycznej, ciepła i gazu.

Działamy na obszarze równym niemal 1/5 powierzchni kraju na terenie 5 województw. Codziennie ponad 25 tys. pracowników odpowiada na potrzeby kilku milionów naszych klientów. Naszą misją jest dostarczanie nowoczesnych rozwiązań, które dają energię w ciągle zmieniającym się świecie. Kluczem do naszego sukcesu są pasja i zaangażowanie pracowników.

To, co dla nas ważne, określają wartości PRO, czyli partnerstwo, rozwój i odwaga. Poszukujemy ludzi chętnie rozwijających swoje kompetencje, otwartych na nowe wyzwania, innowacyjnych oraz potrafiących budować partnerskie relacje z klientami i współpracownikami.

TAURON Wydobycie S.A., jedna ze Spółek Grupy TAURON, poszukuje kandydatów na stanowisko:

### Starszy inspektor na powierzchni

**Miejsce pracy:** TAURON Wydobycie S.A. Centrum Zarządczo-Koordynacyjne w Jaworznie, Zespół Handlu Paliwami

#### Obowiązki:

- Realizacja sprzedaży węgla oferowanego przez Spółkę;
- Obsługa umów sprzedaży węgla;
- Inicjowanie działalności ofertowej dla zapewnienia realizacji planów w zakresie sprzedaży węgla;
- Obsługa cenowa sprzedaży wagonowej i samochodowej;
- Prowadzenie negocjacji oraz bieżąca obsługa i współpraca z kontrahentami, pozyskiwanie nowych kontrahentów;
- Udział w opracowywaniu prognoz oraz planów sprzedaży węgla dla Spółki;
- Obsługa infolinii sprzedażowej.

#### Wymagania:

- Wykształcenie wyższe;
- 3-letnie doświadczenie na samodzielnym stanowisku;
- Umiejętność obsługi programów pakietu MS Office;
- Podstawowa znajomość problematyki rynku sprzedaży węgla;
- Umiejętność sporządzania analiz i raportów;
- Dobra organizacja pracy, komunikatywność, umiejętność pracy z ludźmi;
- Kompetencje: budowanie partnerstwa, proponowanie ulepszeń, dążenie do osiągnięcia wyników, stałe doskonalenie się, podejmowanie decyzji.

**Mile widziane:**

- Wykształcenie ekonomiczne o specjalności handel/sprzedaż;
- Doświadczenie w sprzedaży bezpośredniej lub w infolinii sprzedażowej;
- Znajomość języka angielskiego;
- Znajomość przepisów w zakresie sprzedaży węgla;
- Umiejętność prognozowania, sporządzania umów handlowych, prowadzenia negocjacji i rozmów handlowych;

**Oferujemy:**

- Możliwość pracy w stabilnej firmie;
- Atrakcyjne warunki wynagrodzenia;
- Możliwość pogłębiania doświadczeń zawodowych;
- Możliwość dokształcania się.

Zainteresowane osoby prosimy o składanie aplikacji (CV i list motywacyjny) ze wskazaniem nazwy stanowiska do dnia **17.08.2022r.** na adres TAURON Wydobycie S.A., Zespół Rozwoju, Szkoleń i Organizacji, ul. Grunwaldzka 37, 43-600 Jaworzno lub na e-mail: [aplikacje@tauron-wydobycie.pl](mailto:aplikacje@tauron-wydobycie.pl)

Zastrzegamy sobie możliwość kontaktu z wybranymi kandydatami.

